

“INOVASI YANG DITUDUH MARK-UP”

PT. CMI Teknologi adalah Badan Usaha Milik Swasta (BUMS) Industri Strategis yang juga adalah Industri Pertahanan dalam negeri.

CMI mulai berkiprah pada tahun 1988 setelah pendirinya mengundurkan diri sebagai pegawai negeri di LEN-LIPI dengan kedudukan terakhir sebagai Kepala Balai (Kapuslitbang) Elektronika Strategis pada usia 33 tahun, bahkan sebelumnya pernah menjabat sebagai Kepala Laboratorium Microwave sejak berusia 27 tahun.

PT. CMI Teknologi didirikan oleh Rahardjo Pratjihno lulusan Departemen Elektroteknik Fakultas Teknologi Industri ITB yang semula bernama PT. Compact Microwave Indonesia.

TENTANG RAHARDJO PRATJIHNO:

Ia adalah orang yang memiliki impian, cita-cita dan obsesi yang kuat ingin mewujudkan sebuah karya berteknologi tinggi bidang elektronika di dalam negeri. Dia adalah orang yang mencintai/hobby bidang elektronika sejak duduk di kelas 1 SMP (1969).

Ketika masih duduk di bangku SMP tersebut, dia sudah bisa membuat radio dan *sound system* yang dinikmati oleh keluarga

Keinginan dan bakatnya yang menyatu, mewujudkan sebuah pengakuan yaitu ketika duduk di kelas 2 dan kelas 3 SMA, ia memenangkan lomba karya elektronika tingkat nasional yang diselenggarakan oleh ITB. Kurang lebih 75% peserta lomba yang jumlahnya lebih dari 100 orang adalah dari sekolah STM elektronika.

Melangkah maju setelah itu, ia diterima di Departemen Elektroteknik ITB dan ketika duduk di tingkat 3, ia kuliah sambil bekerja di LEN-LIPI sebagai pegawai negeri dengan jabatan teknisi (1978). Selama 10 tahun menjadi pegawai negeri mulai dari jabatan teknisi hingga Kepala Balai serta memimpin beberapa proyek diantaranya proyek-proyek telekomunikasi satelit (stasiun bumi kecil/ SBK), microwave TV-LINK, serta proyek-proyek penelitian, akhirnya pada pertengahan 1988 mengundurkan diri

dari LEN-LIPI dan tidak lama kemudian mendirikan CMI Teknologi yang semula bernama PT. Compact Microwave Indonesia.

CMI, KARIER TEKNOLOGI:

Awalnya CMI beroperasi sebagai sub-kontraktor perusahaan-perusahaan swasta dalam menangani reparasi perangkat-perangkat stasiun bumi yang pada waktu itu masih berteknologi analog. Kegiatan hanya dilakukan dalam kamar tidur, namun selanjutnya berkembang merambah ke garasi dan akhirnya menyewa sebuah tempat di Gedung PT. Masayu Bandung.

Menggunakan peralatan ukur milik kontraktor serta paralel dengan pekerjaan reparasi, CMI melakukan juga *research and development (R&D)* hingga akhirnya tercipta modul-modul penting perangkat stasiun bumi.

Setelah berhasil menguasai teknologi modul, CMI meningkatkan **R&D**-nya hingga berhasil membuat stasiun bumi sendiri. Akibatnya pada tahun 90-an CMI menguasai seluruh pasar Stasiun Bumi di Indonesia, mengalahkan pemain-pemain besar dan BUMN kita.

Pasar yang berlimpah dan kebijakan yang tegas Presiden Soeharto (tentang pengutamaan penggunaan produk dalam negeri) membuat CMI mampu membangun gedung kantor dan *workshop*-nya sendiri yang dipergunakannya hingga hari ini. CMI juga telah merintis pembangunan pabrik untuk sarana produksinya.

Pendapatan yang sangat berarti ini sangat mendukung impian dan obsesi sendiri setelah sukses dengan stasiun bumi yang akhirnya sampai bisa ekspor ke Timur Tengah, India, dan USA.

Impian dan obsesinya yaitu ingin menjadikan produk-produk sistem di bidang **“RADIO TRANSMISSION RF & MICROWAVE”** secara lengkap dan berjangkauan ke depan, mendorong CMI untuk meng-investasi-kan kembali penghasilan yang besar tersebut untuk membeli peralatan, kegiatan **R&D**, bahkan menyekolahkan

karyawannya ke Amerika Serikat meraih Pendidikan S2/S3. Dalam waktu 5 tahun CMI berubah dari industri kelas garasi/bengkel menjadi Industri Elektronika Profesional yang setara dengan BUMN, PT. LEN atau PT. INTI dan perusahaan besar lainnya.

Prestasi yang menyolok membuat Presiden Soeharto memberikan penghargaan “*Trophy Adhi Karya*” (Gambar 1) dan dari investasi yang dilakukan CMI berhasil mengukuhkan arsitektur “*transceiver*” yang universal untuk berbagai macam aplikasi. Karenanya CMI mendapat penghargaan trophy “*Rintisan Teknologi*” dari Presiden RI yang disampaikan oleh Wakil Presiden Jusuf Kalla (Gambar 2).



Gambar 1 Pemberian “*Trophy Adhi Karya*” oleh Presiden Soeharto .



Gambar 2 Pemberian “*Rintisan Teknologi*” oleh Wapres Jusuf Kalla.

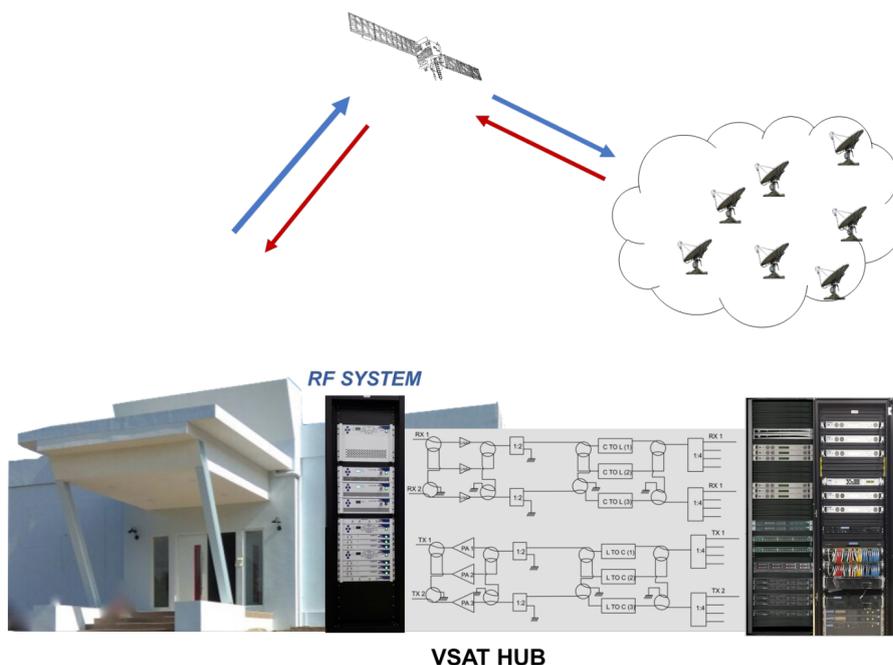
Dari hasil-hasil *research*-nya, CMI lebih mengukuhkan berbagai sub-bidang yang secara meyakinkan dikuasai teknologinya seperti yang terlihat pada Gambar 3 s/d Gambar 8.

Selain itu, ternyata CMI Teknologi menjadi satu-satunya industri di bidang radio *RF Transmission & Microwave* di Indonesia. Produk satelit, radio dan radar telah mengalami sukses, walaupun diawali dengan sikap-sikap *resisten* dari pengguna, kecuali TNI AU, TNI AL, TNI AD serta Kemenhan yang relatif langsung membuka peluang terhadap produk-produk CMI.

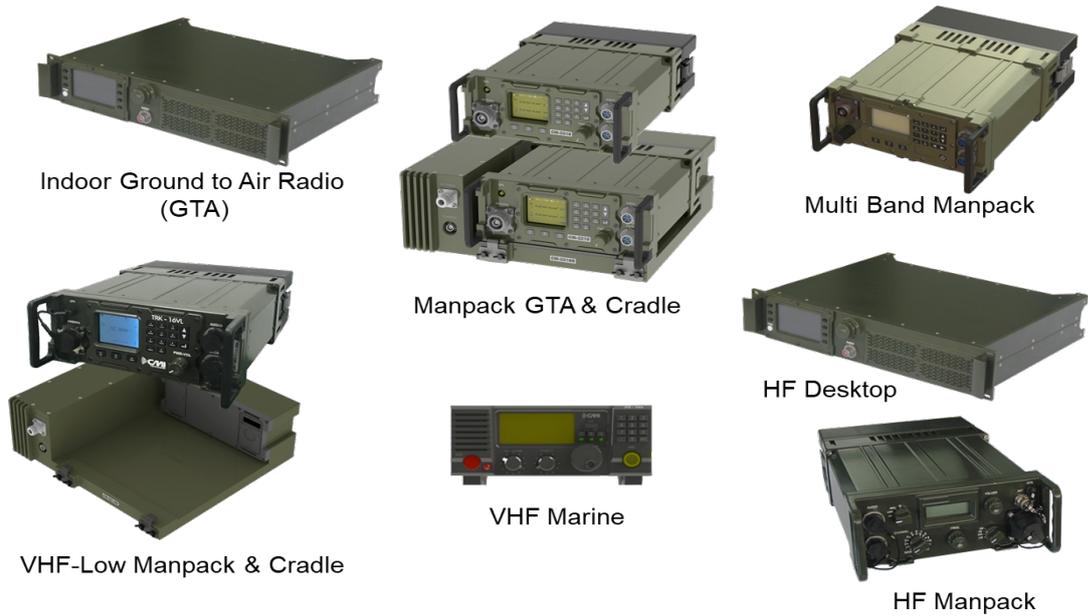


Berbagai Produk Telekomunikasi Satellite

Gambar 3 Berbagai Produk CMI Sistem Telekomunikasi Satelit



Gambar 4 Berbagai Produk CMI Sistem VSAT



Berbagai Produk Terrestrial Radio

Gambar 5 Berbagai Produk CMI Sistem Radio Terestrial



Berbagai Produk Komponen Radar

Gambar 6 Berbagai Produk CMI Komponen Sistem RADAR

VOICE COMMUNICATION SYSTEM (VCS) :

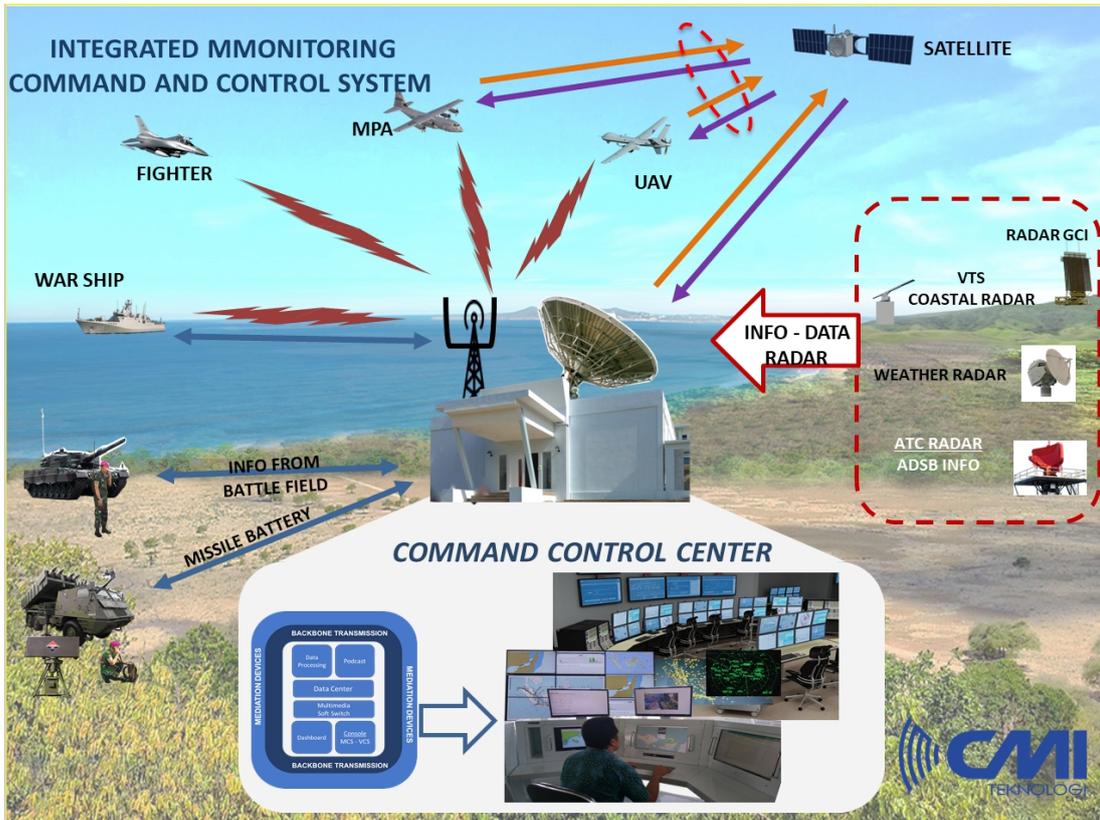
RADIO SYSTEM



DISPATCH PANEL INDICATOR

Circuit Volume	Radio Control	Circuit Deselect	Patch 1	Patch 2	Monitor Select	Telex Patch Select	Mute All	Setup
NORTH 254.9	NORTH WYU 251.25 SP	ECC GKF	GXF Tower					
NORTH 341.75 SF	NORTH U 323.7 SP	Range 1	Range 2					
NORTH 377.0 SP	200' 322.275 BU	Range 3	Range 4					
CHN 243.0 UHF GUARD	CHN 121.5 VHF GUARD	GF X Base Ops	Luke Command Post					
CHS PRM 500	200' PRM 500	RAPCON	RCS-MX					
CHS-10 258.250	CHS-11 136.275	Luke Base Ops	Luke SOF					
CHS-12 325.475	LMR	Wellness SP	AMOC AZ Desk					
		AMOC ALL	AJO SP					
		ZAB MOS	TUC SOF					
		ZAB Fir Spur	BMA SOF					

Gambar 7 Voice Communication System (VCS)



Kontrol dan Pengendalian (IMC2)

Gambar 8 Sistem Kendali dan Pemantauan Terpadu (Integrated Monitoring and Control System, **IMC2**)

“PRODUK SISTEM KENDALI dan PEMANTAUAN TERPADU DAN KASUS BAKAMLA”

Peristiwa CMI – Bakamla dan KPK

Dengan pengalaman yang panjang (31 tahun) serta penguasaan teknologi yang dalam dan mandiri, menjadikan CMI dan Rahardjo sebagai tempat bertanya (narasumber) di berbagai tempat, bahkan sempat menjadi konsultan perusahaan multi-nasional seperti *Lockheed-Martin*, misalnya. Dengan demikian maka tidak heran ketika Rahardjo diminta bantuannya untuk membesarkan Bakamla secara teknologi. Pihak Bakamla menyambut baik dan dapat dikatakan menjadikannya sebagai narasumber juga.

Saat-saat berdiskusi dengan Bakamla, diketahui bahwa Bakamla tidak memiliki jaringan telekomunikasi yang permanen sebagai miliknya. Karenanya jika Bakamla akan dikembangkan menjadi pengawas keamanan lautan Indonesia, maka disarankan agar Bakamla memiliki jaringan komunikasi utama yang permanen di bawah operasi dan pengawasan Bakamla. Maka dari itu, disarankan Bakamla memiliki *backbone* telekomunikasi sendiri dan nampaknya Bakamla setuju dengan hal tersebut.

Beberapa kali Kabakamla memanggil Rahardjo dan rekan-rekan pengusaha lain berkumpul di Bakamla dan Kabakamla meminta bantuan agar dibuat “cetak biru” Bakamla sampai dengan 25 tahun ke depan. Pernah disampaikan juga kepada Rahardjo bahwa sistem yang digunakan Bakamla pada masa depan harus memiliki fitur IFF (*Identification Friend or Foe* atau identifikasi kawan atau lawan).

Dalam beberapa kali pertemuan dengan Bakamla, diketahui bahwa Bakamla telah memiliki *Bakamla Integrated Information System (BIIS)* dengan program *Monalisa*-nya dan *data-center* yang berada di Bakamla maupun di tempat lain (yang disewanya dari perusahaan lain), serta jaringan telekomunikasi utama yang juga disewa dari perusahaan lain. Dengan adanya rencana pembangunan *backbone* telekomunikasi sendiri ini, Bakamla akan memindahkan saluran telekomunikasi yang selama ini dipergunakan untuk menjalankan **BIIS**, dialihkan dengan menggunakan *backbone* telekomunikasi yang akan dibangun tersebut.

Rencana pembangunan *backbone* telekomunikasi ini memunculkan keinginan-keinginan lain Bakamla yaitu diadakannya fasilitas *podcast*, *dashboard*, dan keinginan mengoperasikan radio **GMDSS** secara *remote* menggunakan *radio-console* melalui *backbone* yang akan dibangun.

Penambahan sub-sistem-sub-sistem yang muncul secara beruntun berdampak penambahan bagan-bagan baru dalam system yang akan dibangun, penambahan-penambahan tersebut diantaranya adalah *data-center*, *voice/multimedia communication system* (VCS/ VMS), *multimedia soft-switch* dan *High Capacity Storage* untuk *voice* dan *video* yang mampu meyimpan data kejadian dalam kurun waktu yang lama. Juga dibangun sistem yang berfungsi untuk mengumpulkan semua data dari semua sensor yang terpasang di lokasi *remote* kemudian mengirimkan ke *data-center* dengan cara efisien dan terenkripsi karena melalui transmisi satelit, serta sistem yang bisa memonitor semua status perangkat yang ada di lokasi *remote* kemudian mengirimkannya ke *data-center*, dan seterusnya.

Penambahan-penambahan fitur dan sub-sistem serta menyatukannya menjadi satu kesatuan tidak pernah dibicarakan adanya paket pekerjaan *software engineering*-nya, karena elemen-elemen ini tidak dapat diintegrasikan hanya dengan menyolokkan kabel-kabel dari satu bagan ke bagan yang lain saja. Porsi *engineering*-nya cukup serius dan bernilai.

Kompleksitas pembangunan *backbone* telekomunikasi Bakamla bertambah besar ketika sistem ini harus diintegrasikan dengan **BIIS** yang sudah *existing* Hal ini menjadi lebih rumit lagi karena program (*software*) yang menjalankan **BIIS** adalah milik perusahaan lain yang kelak kemudian hari akan dihentikan kontraknya.

Selama berdialog dengan Bakamla, Rahardjo tidak pernah diajak berunding secara detail dan menyeluruh tentang fitur-fitur, spesifikasi serta "*objective*" dari seluruh sistem yang akan diadakan, padahal berdasarkan UU No. 16/ 2012 pasal 6; pasal 8 dan pasal 43, Bakamla sebagai Industri Pertahanan diperbolehkan menyusun spek bersama, serta adanya keharusan menggunakan produk dalam negeri.

Kontrak CMI – Bakamla:

Kontrak berjudul: **Pengadaan *Backbone Coastal Surveillance System (BCSS)* yang terintegrasi dengan *Bakamla Integrated Information System (BIIS)*.**

Jadi pengadaan sistem baru yang **terintegrasi** dengan sistem yang lain (sistem lama).

Melihat sistem yang diadakan cukup kompleks dan baru, Bakamla merasa perlu adanya pendampingan kepada teknisinya di lokasi, setidaknya satu orang per lokasi selama satu tahun.

BCSS pada dasarnya adalah perangkat sistem keamanan, maka perlu dijaga agar tidak sampai rusak/tidak berfungsi dalam jangka waktu tertentu. Untuk hal tersebut diasumsikan jika terjadi kerusakan di tempat yang terjauh (misalnya Pulau Natuna) dan perbaikan harus dilakukan secara cepat dan sesingkat mungkin maka angka *MTTR (Mean Time To Repair)* ditetapkan sebesar 99,8%. Artinya perangkat hanya boleh tidak berfungsi maksimal 2 x 24 jam/tahun. Oleh karenanya untuk menjamin hal tersebut harus disediakan anggaran untuk suku cadang dan pemeliharaan.

Bermula dari tender di Bakamla yang dimenangkan oleh PT. CMI Teknologi dengan nilai hampir **Rp. 400 Milyar**. Sifat tender adalah “TENDER TERBUKA” dengan HPS (harga perkiraan sendiri) yang diumumkan secara TERBUKA, sehingga semua Peserta Lelang dapat mengetahui besaran HPS tersebut

Ketika Bakamla dan PT. CMI Teknologi memproses hasil tender menjadi Kontrak, Pemerintah melakukan pemotongan anggaran menjadi hanya **Rp. 170 Milyar**.

Karena adanya perubahan anggaran tersebut, Pihak Bakamla melaporkan hal ini kepada pihak yang berwenang menetapkan, apakah harus dilakukan tender ulang atau tidak? Dan jawabannya **TIDAK HARUS TENDER ULANG**. PT. CMI Teknologi sebagai Pemenang Tender/Kontraktor mengikuti saja apa yang berlaku dari Pemerintah dan Bakamla.

Proses menuju Kontrak dengan anggaran yang turun drastis ini membuat PT. CMI Teknologi dan Bakamla harus melakukan *Design Review Meeting (DRM)*, yang membahas beberapa hal, sebagai berikut:

1. Bagan-bagan mana saja yang harus dibangun terlebih dahulu dengan anggaran yang tersedia agar sistem berfungsi optimal, walau pun jumlah lokasinya berkurang,
2. Diminta kepada Bakamla untuk menetapkan lokasi-lokasi mana saja yang menjadi prioritas untuk dibangun dengan anggaran yang ada/tersedia,
3. Tidak ada pembahasan masalah harga sama sekali pada *Design Review Meeting (DRM)*, karena harga-harga TETAP MENGACU pada harga saat tender berlangsung.

Dalam hal ini, secara keseluruhan, sangat tidak memungkinkan adanya Penggelembungan Harga.

Kontrak BCSS adalah Rp. 170.579.594.000,-. Nilai kontrak tanpa PPN dan PPH **Rp. 152.072.588.182,-.** KPK menghentikan kontrak dan pembayaran ketika pekerjaan mencapai kurang lebih **87%** dan pembayaran sebesar **85%**, yaitu **Rp. 134.416.720.073,-.** Sisa yang belum dibayar sebesar **Rp. 18.230.552.736,-.**

Setelah CMI menerima pembayaran **Rp. 134.416.720.073,-** CMI menyelesaikan seluruh pekerjaan kecuali *training* dan pendampingan belum bisa dilaksanakan walaupun KPK menghentikan kontrak dan pembayaran. Itikad baik menyelesaikan pekerjaan adalah agar perangkat tidak terbengkalai dan dapat dimanfaatkan, walaupun ada resiko keuangan.

STRUKTUR HARGA KONTRAK:

Perangkat dan jasa yang ditawarkan terdiri atas (untuk lebih terperinci bisa lihat Tabel Struktur Harga di **LAMPIRAN**):

1. Barang jadi yang dibeli dari pihak ke-3, yang merupakan barang dengan harga yang sudah didiskon (beberapa barang memiliki diskon hingga 45%), jumlah pembelian ke pihak ke-3 merupakan jumlah bukti pembayarannya.

2. Barang jadi buatan CMI yang jumlahnya sesuai faktur tiap barang yang dibuat dari bagian produksi dan dialihkan untuk proyek.
3. Jumlah pembayaran dalam rangka pekerjaan sipil dan interior sebelum memperhitungkan cost and fee yang umum berlaku untuk pekerjaan sipil.
4. Training dan pendampingan selama 1 tahun.
5. Tambahan pengeluaran:
Kontrak CMI – Bakamla pasal 2.2 yang terdiri atas:
 - 5.1. O/H, delivery barang, biaya perjalanan instalasi, biaya perjalanan pengujian.
 - 5.2. *Project Management*.
 - 5.3. Suku cadang (*Hot-Spare*).
 - 5.4. Jasa Instalasi.
 - 5.5. Pemeliharaan.
 - 5.6. Perencanaan Sistem, Dokumentasi Teknis, dan Re-wiring seluruh lokasi.
6. Keuntungan.

Keuntungan sebesar **8,98%** ini akan diperoleh jika restitusi PPN sebesar **Rp. 5.100.862.945** dapat diperoleh. Jika tidak, maka keuntungan hanya sebesar **8.609.965.106** atau **5.64%**.

Terciptanya Produk Baru Karena Kontrak Bakamla

Pembangunan jaringan telekomunikasi utama (*backbone*) serta diikuti keinginan pengadaan sub-sistem lain yang semuanya akan dirangkai menjadi satu dan menyalurkannya melalui *backbone* mengundang pemikiran tentang cara interaksi dari seluruh elemen serta pengaturan lalu lintas data dan protokol-protokolnya.

Seluruh kerumitan ini dikemas dalam sebuah kontrak yang berjudul “**Pengadaan *Backbone Coastal Surveillance System (BCSS)* yang terintegrasi dengan *Bakamla Integrated Information System (BIIS)*,” (lihat Gambar 9 dan 10) yang bagi pihak tertentu menganggap kontrak ini **hanya kontrak pengadaan biasa**. Padahal yang diadakan adalah “*system*” yang **diintegrasikan** dengan *system* lain.**

Dari rumitnya sistem ini, CMI berhasil merancang menjadi sebuah sistem yang disebut ***Integrated Monitoring Command Control System*** atau ***IMC2-System***.

Keberhasilan “*engineering-design*” yang mewujudkan terciptanya ***IMC2-S*** yang memenuhi kontrak CMI – Bakamla, sekaligus menjadikan ***IMC2-S*** sebuah Puskodal yang universal, modern dan *expandable*.

Layaknya dunia pertahanan dan keamanan modern menyebutnya system ini sebagai bagian dari *Network Centrix Warfare (NCW)*. Maka, melalui kontrak CMI – Bakamla tercipta produk baru ***IMC2-S*** yang sekarang bisa dipergunakan sebagai mesin utama **BIIS Baru**.

Sebagai system ***IMC2-S*** merupakan Puskodal buatan Indonesia yang setara dengan Puskodal asal impor.

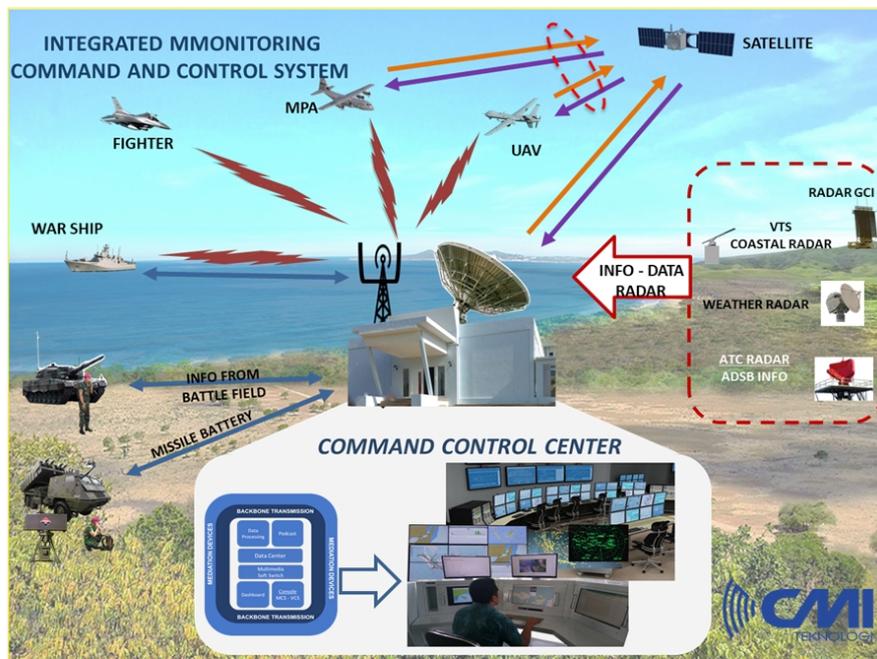
IMC2-S adalah sebuah produk dan tercipta karena kontrak CMI-Bakamla. Oleh karenanya, Bakamla mendapatkan produk tersebut pada harga pokok penjualan, bukan harga komersilnya.

Dari informasi-informasi Rahardjo/CMI, diketahui bahwa harga komersial system sebesar ***IMC2-S*** yang dibangun untuk Bakamla bisa berharga lebih dari dua kali nilai kontrak CMI-Bakamla.

Bagi CMI, pembangunan ***IMC2-S*** untuk Bakamla hanya untung sedikit tidak jadi masalah sebab, CMI jadi memiliki produk ***IMC2-S*** yang murni ciptaan anak bangsa dengan kandungan lokal yang tinggi. Sebagai produk, bisa dijual di tempat lain baik di dalam negeri maupun luar negeri dengan keuntungan yang sangat berarti.



Gambar 9 **Backbone Coastal Surveillance System (BCSS)** yang terintegrasi dengan **Bakamla Integrated Information System (BIIS)**



Kontrol dan Pengendalian (IMC2)

Gambar 10 **Integrated Monitoring and Command Control (IMC2) System** yang dirancang CMI

Memperhatikan

Jika memperhatikan kasus CMI-Bakamla di mana KPK menuduh CMI melakukan tindakan mark-up sebesar 54 milyar sungguh memperhatikan. Pasalnya, CMI adalah pabrikan dan merupakan Industri Pertahanan yang menurut UU Bo. 16/ 2012 pasal 6, pasal 8, dan pasal 43 diperbolehkan menyusun spek bersama penggunaannya yang dalam hal ini adalah Bakamla, sedangkan kontak CMI-Bakamla yang nilainya 152 milyar setelah dipotong pajak memiliki struktur harga:

34.01% → Overhead, pengiriman barang, perjalanan dinas instalasi, perjalanan dinas pengujian.

29.10% → Belanja produk buatan CMI yang merupakan murni produk ciptaan CMI maupun produk yang diadopsi dari perusahaan lain menjadi produk CMI dan merupakan bagian sub-system dari produk IMC2-System.

5.02% → pekerjaan sipil dan interior

3.62% → training dan mentoring, penempatan tenaga ahli di tiap lokasi selama 1 tahun dengan tarif 50% lebih murah dari tarif yang ditawarkan ke perusahaan lain untuk pekerjaan yang sama.

Jadi, total belanja 71.75% dan sisanya 28.25% untuk biaya pengerjaan dan keuntungan dengan distribusi sebagai berikut:

10,33% → Belanja barang ke pihak ke-3 dengan harga yang sudah didiskon, bahkan sebagian didiskon hingga 45%.

1,32% → Sub-kontraktor Project Management.

1,58% → Suku cadang.

3,6% → Pemeliharaan.

4,09% → Perencanaan System, Dokumentasi Teknis, Rewiring seluruh lokasi.

8,98% → Keuntungan.

Keuntungan CMI akan menjadi **8.98%** jika restitusi PPN dapat dicairkan.

CMI memiliki produk baru **IMC2-S** yang dinikmati Bakamla pada harga pokok penjualannya, bukan pada harga komersilnya yang bisa mencapai dua kali lebih besar dari nilai kontraknya sendiri. Di sisi lain, CMI hanya menikmati keuntungan **5.64%** (**8,6 milyar**) dalam bentuk hitungan. Sementara CMI masih **belum dibayar 18,4 milyar**. Lalu dituduh **mark-up 54 milyar** atau keuntungan **> 30%** dari nilai kontrak dari mana? **Di mana mark-up-nya?** Justru dengan **IMC2-S**, **negara malah diuntungkan lebih besar dari nilai kontrak CMI-Bakamla.**

LAMPIRAN

Tabel STRUKTUR HARGA

No	PERINCIAN	NILAI	%
1	Pembelian barang jadi ke pihak ke-3	Rp51.942.244.864	34,01%
2	Barang buatan CMI (sesuai faktur)	Rp44.448.527.482	29.10%
3	Pekerjaan sipil & interior	Rp7.665.000.000	5,02%
4	Training & pendampingan, pembuatan tenaga ahli di tiap lokasi selama 1 tahun	Rp5.536.000.000	3,62%
Total:		Rp109.591.772.346	71,75%
5	Pengeluaran tambahan, sesuai kontrak pasal 2.2, terdiri atas:	Rp43.154.500.463	28,25%
5.1	Overhead, pengiriman barang, perjalanan dinas instalasi, perjalanan dinas pengujian	Rp15.781.894.463	10.33%
5.2	Sub-kontraktor <i>Project Management</i>	Rp2.011.628.744	1,32%
5.3	Suku cadang 2,5% x nilai barang	Rp2.409.769.309	1,58%
5.4	Jasa instalasi 3% x nilai barang	Rp2.891.723.170	1,89%
5.5	Pemeliharaan, 5% x nilai barang dan bangunan	Rp5.479.588.628	3,60%
5.6	Perencanaan Sistem, Dokumentasi Teknis, Re-wiring seluruh lokasi 5,7% x nilai kontak -ppn -pph	Rp6.246.731.617	4,09%
6	Keuntungan	Rp13.710.828.031	8,98%